

## 2. konferenca B2B LOCO

Povzetek predstavitve z naslovom:

### **Kako postati prvorazredni dobavitelj z uporabo najboljših poslovnih praks - MMOG/LE**

avtor

**Jože Novinšek**  
**M2M informacijski sistemi d.o.o., Velenje, Slovenija**

Grand Hotel Metropol, Portorož, 27. 5. 2011

Poslovanje z globalnimi kupci in dobavitelji zahteva določeno imenovano poslovno etiketo oziroma protokol. Brez upoštevanja le-tega ste sicer lahko dobavitelj, vendar se morate zavedati, da boste prvi s katerim bodo vaši odjemalci ob zmanjšanju proizvodnje prekinili poslovanje. Hkrati pa boste vedno zadnji na listi dobaviteljev in za vaše dobave bodo večkrat uporabljali stranska vrata.

Nekatere nujne sestavine poslovanja so: dober poslovni informacijski sistem, sistem elektronskega prenosa podatkov in sistem črtnih kod.

V kolikor podjetje izvaja vse potrebne postopke, ki jih zahteva standard – MMOG/LE – bo prepoznano kot zanesljiv poslovni partner in bo uveljavilo svoje prednosti kot so: dober izdelek, kakovost, stroškovna učinkovitost in tehnološke prednosti.

Zahteve standarda so jasno definirane v poglavjih:

- Strategija in organizacija.
- Naročila in napovedi odjemalcev se prejemajo preko elektronskega prenosa podatkov in so avtomatsko procesirana v centralnem informacijskem/planskem sistemu.
- Načrtovanje zmogljivosti.
- Sledenje materiala in označevanje.
- Zagotavljanje ustreznih podatkov za elektronsko izmenjavo.
- Komunikacija s poddobavitelji.

Sposobnost izvajanja poslovanja v skladu s standardom MMOG/LE pomeni, da je podjetje zanesljiv in zaupanja vreden poslovni partner.

Nezmožnost poslovanja v skladu s standardi MMOG/LE pomeni nezmožnost pridobivanja odjemalcev, izgubljanje odjemalcev ali v najboljšem primeru poslovanje z manjšim dobičkom.



---

Po implementaciji procesov skladnih z MMOG/LE standardom ostaja še vedno veliko prostora za inovacije, brez implementacije teh procesov pa so lahko inovacije brezplodne.